

BUSINESS

第103回

グローバルリーダーの育成

業種や業態、国ごとの特殊要因はあっても、継続的かつ永続的に成長している企業には、世界共通の理由があります。グローバルリーダーが必要な時代です。

シンガポールから日本へ

累計100万部突破

明けましておめでとうござります。

当コラムでは引き続き、「実践する上司学」をニユーヨークの皆さんに届けていきたいと思いま

す。よろしくお願ひいたし
ます。

わたし自身、2013年
を振り返ると、大きなこと
が二つありました。まずは、
6年間お世話になったシン
ガポールから日本への帰

国。そして、2005年の
処女作『だから、部下がつい
てこない!』を発刊してか
ら、累計で100万部を突
破したこと。11月にその二
つの報喜を兼ねて、パーティ
を開催しました。

「読者のために」というコンセプトで開催しました
が、「日ごろからこうやって
いろいろな人に支えられて
いるんだな」と改めて感じ
ることができました。おかげ
で、またたく間に集
まっていたとき、手作り感

いっぱいの、本当にいいパー
ティーにすることができま
した。この場を借りて、ご協
力くださった皆さまに感謝
したいと思います。ありが
とうございました!

グローバルリーダー
「日本発」で育成

せっかく日本に戻ったの
で何かしたいと思い、8月
に一般社団法人日本リーダ
ーズ学会を立ち上げまし
た。理念は「あなたと一緒
に働けて良かった!」を全

てのリーダーに。2014
年は、その理念を掲げ、6
年間の海外生活を武器に、
これから世界で活躍するグ
ローバルリーダーを日本発



2013年に11月に行なった100万部突破記念＆帰国報告
パーティー

で育成できたらと考えてい
ます。

若干の業種や業態、国ご
との特殊要因はあっても、
結局はどの国に行つて
も、継続的かつ永続的に成
長している企業には、世界

実践する上司学。
嶋津良智による、よきリーダー、上司になるための必読コラム。

リーダーになら! + プラス



嶋津良智■リーダーズアカデミー学長。早稲田大学講師。大学卒業後、IT系ベンチャー企業に入社、トップセールスマントとなり、24歳で最年少営業部長に就任。1993年に独立、起業。94年に共同で情報通信機器販売の新会社を設立。2004年にIPOを果たす。05年に教育機関、「リーダーズアカデミー」を設立。13年、「怒らない技術」シリーズほか、著書の累計が100万部を突破した。
www.leaders.ac

共通の理由があります。そ
してそこには、その企業をそ
けん引するリーダーの存
在が大きく関係しています。
「何のために上司をして
いるのか」「リーダーとし
て、最も大切なものは何
か」「リーダーとして、ど
うよ行動するべきだと考
えるか」の三つが常に問わ
れます。

つまり、リーダーの存在
意義・果たすべき役割と貢
献について考え、実行する
のが、これからを生き抜く
リーダーです。それに答え
られる者こそが、眞のグロ
ーバルリーダーだと思います
。その答えにつながる「上
司学」のメソッドを伝えて
いきます。