

BUSINESS

第49回

年配の部下には相談を

年配の部下のモチベーションを上げ能力を引き出し、気持ち良く仕事をさせることも上司の役目。最終的にいい人間関係も築けるはずです。

上司が優先すべきこと
部下のやる気と能力向上

「課長、この件についてはわたしの経験上、もう少し予算を掛けてもいいんじゃないかと思うんだけどね」

「わたしは長い間あの会社の部長と付き合いがあるから、取引を続けたほうがいいと思うんだけどなあ」などなど、年配の部下から、いろいろと意見されることがあります。

「課長、この件についてはわたしの経験上、もう少し予算を掛けてもいいんじゃないかと思うんだけどね」

「わたしは長い間あの会社の部長と付き合いがあるから、取引を続けたほうがいいと思うんだけどなあ」などなど、年配の部下から、いろいろと意見されることがあります。

したがって、「少し扱いづらいなあ」と思う年配の部

下の話にも、とにかく耳を傾けましょう。その人の言ふことをそのまま採用するのは無理としても、しっかりと話を聞くことによって、それだけ尊重されいると思ってもらえます。

崩れて、能力主義になつているので、年配の部下を持つ上司もかなり増えているのではないかでしょうか。

年配の部下を邪険に扱つたら、その部下はモチベー

ションを下げ、しつかりと仕事をしてくれないかもしれません。部下のモチベーションを上げ、より大きな能力を引き出すことは、上司に課せられた責任でもあります。

心情酌み取り気持ち良く成果を上げることが第一

さらに、わたしは年配の部下を「相談役」のようなくだらぬプライドがあるはずです。その部下の心情を酌み取つて、コミュニケーションを取ることが大切なことです。どんな部下だろうが、気持ち良く仕事をさせ

てあげて、少しでも成果を上げてくれることの方が、上司としても願つたりかなつたりのはずです。わたしはこの件なんですがどう思いますか?」「鈴木さん

(『上司のルール』より転載)

実践する上司学。
嶋津良智による、よきリーダー、上司になるための必読コラム。

リーダーになる!

ASUS Eee PC
上司のルール



嶋津良智 ■リーダーズアカデミー学長。早稲田大学講師。大学卒業後、IT系ベンチャー企業に入社、トップセールスマンとなり、24歳で最年少営業部長に就任。1993年に独立・起業。94年に共同で情報通信機器販売の新会社を設立。2004年にIPOを果たす。05年に教育機関、「リーダーズアカデミー」を設立。

